



**FACILITADOR:** Marcos Kirejian

- É um Líder **PROVOCATIVO**; Um especialista em Vendas B2B e Liderança Comercial, considerado por muitos de seus seguidores um **Neurocirurgião de Vendedores**; Um apaixonado por Pessoas!
- Sua missão é provocar, desafiar e inspirar as Pessoas a se transformarem através da Educação.
- Criador do Blog '**Boletim do Vendedor**', escreve diariamente artigos e posts compartilhados em suas redes sociais para mais de 10 mil seguidores.
- Kirejian é responsável pela criação do projeto '**Empreendedores Globais**', um projeto socioeducativo que leva, gratuitamente, conhecimento sobre Empreendedorismo, Vendas e Liderança às comunidades, escolas e associações de classes.
- Autor dos Ebooks '**O Mundo Precisa do Seu Melhor!**' e '**Será que o Problema é o Preço?**', que juntos são distribuídos diariamente para milhares de Vendedores que desejam ser transformados em Profissionais de Vendas.
- **Diretor Comercial da ARMENIUS**, uma Academia de Vendas responsável pela profissionalização de mais de 3.600 Vendedores nos últimos 3 anos.
- Suas Palestras, Workshops e Treinamentos são baseados em mais de 15 anos de experiência em Vendas em empresas como Grupo Pão de Açúcar, Grendene e Sankhya (Software de Gestão).
- Formado em **Administração pela PUC de Campinas**; Pós Graduado em **Gestão Comercial pela FGV** (Fundação Getúlio Vargas) e MBA em **Gestão de Pessoas pela PUC MG**.